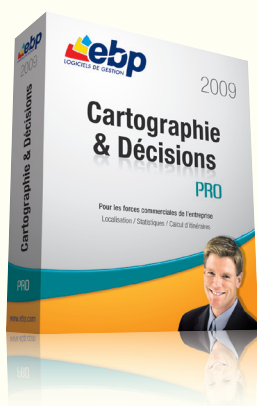


Cartographie & Décisions

PRO

Pour les forces commerciales de l'entreprise



Besoin de développer votre zone de chalandise ? Grâce à un logiciel complet, localisez très précisément les adresses de vos clients, prospects et visualisez sur une carte de France les zones à fort potentiel (chiffre d'affaires et nombre de clients). Gérez très simplement les itinéraires de vos commerciaux pour optimiser au mieux leurs déplacements. Grâce à ce logiciel, il est alors très simple d'établir un ciblage précis pour des opérations commerciales et marketing efficaces.

LES 5 POINTS CLES

Gagnez du temps

Importez vos données commerciales (CA, ventes...) depuis Excel® ou Access®, ou depuis EBP Gestion Commerciale*. Vous pouvez aussi récupérer vos contacts depuis Outlook Express®.

Identifiez votre parc client

Localisez avec précision, jusqu'au n° de rue, l'ensemble de vos contacts en France (prospects, clients, points de vente). **Déterminez votre zone de chalandise** et mettez en œuvre des actions pour la développer.

Analysez vos ventes

Visualisez vos zones d'activités en image 3D à l'aide de cercles, proportionnels au CA et au nombre de clients/prospects. Vous pouvez obtenir également des statistiques relatives à vos commerciaux (répartition du CA).

Gagnez en productivité

Optimisez les déplacements de vos commerciaux et imprimez leurs carnets de route. Vous bénéficiez d'une multitude de modes de calculs et d'options qui répondent à toutes vos problématiques « terrain ». Puis définissez les coûts du trajet.

Optimisez vos campagnes

Etablissez un ciblage précis pour une opération de marketing direct efficace. Envoyez, par exemple, un email à un groupe de clients situé dans une zone géographique prédéfinie.

Fonctions Principales

Cartographie et géocodage

- Personnalisation de la carte
- Choix de la couleur du cercle de repérage
- Affichage d'une carte routière de France
- Recherche de localités, d'adresses et placements sur carte
- Localisation automatique des clients en fonction de leur adresse (précision jusqu'au n° de rue)
- Visualisation sur carte des clients : étiquetage possible
- Appel de la messagerie sur un contact sélectionné sur la carte ou dans la liste des contacts

Géostatistiques

- Affichage d'un cercle de vente associé à un client, dont la surface est proportionnelle au montant de la vente
- Calcul et affichage du nombre de client et du montant de vente dans une zone géographique définie par un cercle
- Statistiques présentées sur une carte des régions, des départements ou des communes
- Calcul et affichage de la répartition de toute la clientèle et de la clientèle par catégorie
- Calcul et affichage de la répartition du C.A. par commercial et du C.A. global, pour une période donnée
- Statistiques de la zone DOM-TOM et Internationale
- Envoi par e-mail de la carte au format jpg

Repérage autour d'un client

- Repérage très précis des clients grâce à une localisation au n° de rue
- Repérage sur une catégorie de clients, de tâches
- Calcul et affichage des clients voisins, autour d'un client de référence dans un rayon donné
- Sortie HTML du tableau de détail des ventes par zone administrative
- Vision 3D
- Affichage et élaboration de la liste des clients repérés par commune

Calcul d'itinéraires

- Création jusqu'à 8 étapes
- 3 modes de calculs possibles : trajet le plus rapide en temps, le plus court en distance ou le trajet le moins cher
- Options de calcul : paramétrage du type de véhicule, du type de route
- Calcul du devis du trajet : définition du coût horaire conducteur, du coût kilométrique (en ville, sur route, sur autoroute), et du surcoût péage / ferry / train
- Visualisation des itinéraires et des étapes sur carte
- Constitution et impression du carnet de routes (instruction de guidage)

ZOOM sur

Les Géostatistiques

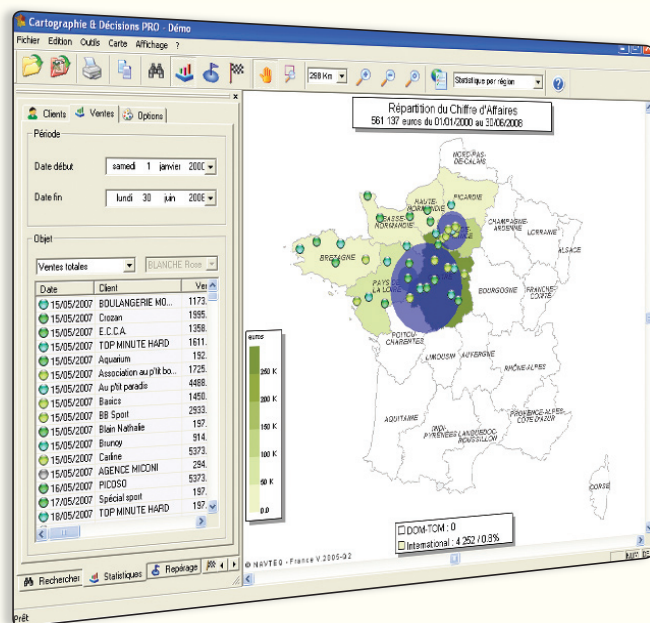
Véritable outil d'aide à la décision, EBP Cartographie & Décisions PRO vous permet de localiser en un clin d'œil votre clientèle et d'analyser la répartition de votre chiffre d'affaires sur un territoire donné.

La répartition de vos clients

Identifiez rapidement les secteurs géographiques à fort potentiel. Analysez les régions où se concentre votre clientèle et détectez les zones à prospecter.

La répartition de votre chiffre d'affaires

Visualisez à l'aide de cercles la répartition de vos ventes par client et analysez le potentiel de votre parc. Vous pouvez obtenir également des statistiques relatives à vos commerciaux (répartition du CA). Grâce à ces outils puissants, vous disposez d'éléments solides pour mettre en place vos décisions commerciales.



Analysez vos ventes en repérant sur la carte vos grands comptes, vos clients à fort potentiel, vos prospects,...

Import/Export des fichiers

- Exportation CSV du résultat du rapprochement avec prise en charge de colonnes supplémentaires
- Récupération et géocodage de la base de données des contacts Windows Outlook Express®
- Export des vues aux formats Bitmap et Jpeg
- Importation automatique des données statistiques depuis EBP Gestion Commerciale*, EBP Gestion Commerciale PRO*.

*Logiciels à acquérir séparément

Configurations Minimales Requises :

- Processeur : P4 2 GHz ou équivalent
- Carte graphique : 32 Mo
- Mémoire : 512 Mo (1 Go pour Windows Vista®)
- Ecran : résolution 1024x768 en 16 bits
- Espace disque libre : 650 Mo et plus

Système d'exploitation :

- Windows XP® SP2
- Windows Vista® SP1*

*Windows Vista® version 32 bits
Windows XP® et Vista® sont des logiciels dont vous devez faire l'acquisition préalablement à l'utilisation du logiciel.

