

# Gestion Commerciale


e-Commerce Ready

PRO v13

Pour toutes les entreprises




Vous voulez passer à l'ère du e-Commerce et profiter du potentiel que vous offre Internet. La Gestion Commerciale PRO v13 e-Commerce Ready est la solution idéale : une gestion commerciale puissante, un logiciel de ventes en ligne et des offres découvertes pour une offre clé en main. C'est l'assurance de gérer son activité commerciale dans tous ses aspects et de vendre sur Internet en toute simplicité.



LOGICIELS DE GESTION

**Gestion Commerciale PRO v13**  
Ventes / Stocks / Suivi Client / Relation Client

+



E-COMMERCE SOLUTIONS

**Commerce Expert**  
2 mois de services offerts  
(logiciel en ligne, hébergement, support)

## LES 5 POINTS CLES

Créez votre boutique en ligne

En quelques clics, créez votre site internet et personnalisez votre présentation à l'aide de nombreux modèles prêts à l'emploi. **Mettez en valeur vos produits et services**, à l'aide de descriptifs détaillés et illustrez vos articles de photos.

Gérez votre activité

Appuyez-vous sur EBP Gestion Commerciale PRO v13, un logiciel puissant pour piloter votre commerce en ligne : achats, ventes, stocks, multi-devises, transfert en comptabilité. **Alimentez sans ressaisie votre site Internet en produits/services** à partir de la base articles de votre Gestion.

Profitez d'une solution intégrée

Récupérez sans ressaisie les données enregistrées en ligne (commandes, nouveaux clients, règlements) dans votre Gestion Commerciale. Toute votre gestion est intégrée : de la boutique en ligne au pilotage de votre activité.

Sécurisez les paiements

Facilitez le règlement des commandes en ligne avec un paiement sécurisé et activez différents modes de règlements : carte de crédit, PayPal, chèque, virement... Puis générez ces règlements en écritures comptables dans votre Gestion Commerciale.

Analysez vos ventes

Profitez d'une puissance d'analyse importante avec des statistiques détaillées (articles, clients, fournisseurs) et créez vos propres tableaux de bord à l'aide de statistiques croisées.

# ZOOM sur des fonctions clés d'EBP Gestion Commerciale PRO v13

## La gestion des ventes

La gestion des ventes est un élément stratégique dans votre activité commerciale. C'est pourquoi, EBP vous accompagne dans la réalisation de vos documents de vente : de la rédaction d'un devis à l'impression d'une facture.

### Le circuit des pièces de vente

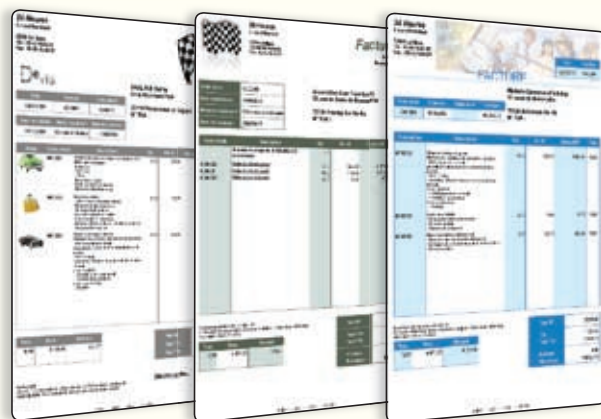
Gagnez du temps au quotidien dans la réalisation de vos documents de vente. Evitez les ressaisies inutiles et transférez automatiquement vos devis en commandes puis en bons de livraison ou en factures sans aucune ressaisie.

### La rédaction d'un document de vente

Rédigez facilement vos pièces de vente et adaptez vos factures aux spécificités de votre activité.

### L'impression d'un document de vente

Présentez à vos clients des documents professionnels à l'aide de nombreux modèles prêts à l'emploi. Puis d'un simple clic, envoyez-les par e-mail.



Personnalisez vos pièces de vente aux couleurs de votre entreprise (logo, images...)

## La gestion des tarifs et promotions

Personnalisez vos tarifs en fonction de vos articles et de vos clients. Pour cela, EBP met à votre disposition 4 outils pour vous permettre de déterminer le prix de vos articles selon plusieurs critères.

### Les 5 tarifs

Adaptez, par exemple, vos tarifs à la répartition de votre clientèle : particulier, grossiste, revendeur. En saisissant un prix d'achat et un coefficient, le logiciel vous calcule automatiquement le prix de vente et le montant de la marge.

### Les grilles de remises

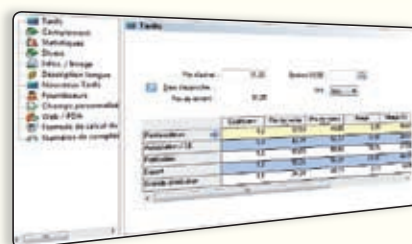
Définissez vos grilles de remises en fonction de la quantité d'articles vendus ou du chiffre d'affaires généré. Affectez ensuite vos grilles de remises à vos clients ou vos articles.

### Les grilles de tarifs par client

Réalisez vos grilles de tarifs à partir d'une liste d'articles ou d'une famille d'articles. Puis attribuez telle ou telle grille à vos différents clients.

### Les soldes et promotions

Rythmez votre activité commerciale en fonction des saisons et des événements. Mettez en place des opérations ciblées et déterminez une date de début et une date de fin d'opération.



Gérez jusqu'à 5 tarifs différents

## La gestion des stocks

Pour gérer vos stocks en toute tranquillité, EBP Gestion Commerciale PRO v13 met à votre disposition une gestion complète des stocks : de la saisie des bons d'entrées et des bons de sorties, à la gestion de l'inventaire.

### Les documents pour gérer les stocks

La gestion des stocks s'effectue au fur et à mesure des bons d'entrées et des bons de sorties ainsi que lors de la validation des documents de ventes et d'achats.

### Assemblage / Désassemblage

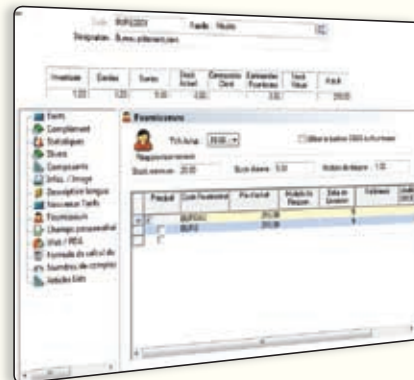
La fabrication des articles composés a une incidence directe sur la gestion des stocks. Elle décrémente le stock des composants pour incrémenter le stock du composé.

### Le réapprovisionnement automatique

Évitez les ruptures de stock et mettez en place un système de réapprovisionnement automatique. Pour chacun des articles, définissez le stock minimum et le stock d'alerte.

### L'inventaire

Saisissez votre inventaire à l'aide d'un assistant et d'un document de synthèse prêt à l'emploi.



Saisissez le stock minimum et le stock d'alerte.

## 2 solutions communicantes pour gérer votre activité e-Commerce



## Fonctions Principales

### EBP Gestion Commerciale PRO v13

### Caractéristiques générales

- Look Microsoft® et adaptation aux thèmes Windows® XP et Windows® Vista™ Windows®
- Volet de navigation
- Tableau de bord à l'ouverture du dossier
- Personnalisation des listes (rajout ou suppression de champs), de tous les modèles d'impressions
- Sauvegarde et restauration des données
- Gestion des utilisateurs avec définition des droits
- Version réseau (en option)

### Gestion des fichiers

- Multi-dossiers : nombre illimité
- Gestion multi-devises
- Fichier client : nombre illimité de contacts, coordonnées bancaires, gestion du type de clients, (National, UE, International, Exonération de taxe), paramétrage d'une échéance
- Gestion des prospects
- Adresses de livraison et de facturation illimitées
- Appel des clients, fournisseurs et commerciaux grâce au numéroteur téléphonique
- Fichier fournisseur : adresse de commande et d'enlèvement, gestion du type de fournisseurs (National, UE, International)...
- Import des tarifs fournisseurs
- Fichier commercial : formule de calcul des commissions des commerciaux (sur quantité, CA, marge, CA encaissé)
- Fichier article : gestion des frais d'approche, 5 tarifs, insertion d'une image...
- Gestion d'un tarif par client et par article avec grille de remise
- Edition des codes-barres d'articles
- Gestion des soldes et promotions
- Gestion des frais de port par palier, en valeur ou en pourcentage
- Gestion de champs personnalisés

### Gestion des ventes et des achats

- Devis, commandes, bons de livraison, bons de réception, factures
- Gestion des devis (durée de validité, états d'avancement)
- Gestion de la DEEE (Déchets d'Équipements Électriques et Électroniques)
- Recherche sur les lignes de pièces : numéro de série, code article...
- Formule de calcul sur les lignes de pièces
- Gestion des articles liés
- Saisie déportée des documents de vente (devis, commandes, bons de livraison et factures)
- Tri des pièces par date, raison sociale, code ou numéro...
- Facturation HT ou TTC

- Message d'avertissement si vente à perte et sur les articles en rupture de stock au moment de la facturation
- Génération d'une commande fournisseur à partir d'une pièce de vente
- Gestion des remises articles ou clients avec choix de la priorité
- Envoi par e-mail au format PDF, JPEG, TIFF, RTF, EXCEL®
- Livraison/réception globale ou partielle des commandes clients ou fournisseurs avec gestion des reliquats
- Gestion des relances commandes fournisseurs avec possibilité d'appliquer une nouvelle date de réception prévue
- Transfert des ventes, achats, règlements clients, règlements fournisseurs et ventilations analytiques vers EBP Compta Classic 2009/PRO v13 avec gestion de la TVA sur les débits ou sur les encaissements
- Réapprovisionnement automatique
- Consultation des écritures comptables en temps réel depuis la fiche tiers
- Mise à jour des tarifs en valeur ou en pourcentage, pour tous les articles ou une sélection d'articles
- Historique de toutes les pièces d'un client, accessible depuis la fiche tiers
- Edition des journaux de ventes et d'achats
- Edition du portefeuille des commandes fournisseurs
- Recherche des articles par référence fournisseur dans les pièces d'achat et les pièces de vente
- Multi-facturation périodique
- Facturation au temps
- Déclaration d'échange de biens à l'expédition et à l'introduction, détaillée ou simplifiée au format intracom récupérable dans le logiciel IDEP/CN8
- Statistiques globales illustrées par un graphique (tableau de bord) avec regroupement de plusieurs dossiers

### Gestion des stocks

- Bons de sorties, bons d'entrées
- Fabrication des articles composés
- Valorisation du stock au PMP ou dernier prix de revient
- Impressions des mouvements de stock, état de stock, disponibilité des articles, réapprovisionnement
- Impression d'étiquettes articles à partir des bons d'entrées
- Saisie de l'inventaire
- Impression de la rotation du stock

### Suivi des tiers

- Gestion des modes de règlements de type LCR, Prélèvements et Virements, Traite...
- EasyView : l'agenda dynamique, synchronisation des données avec l'agenda Outlook
- Gestion des échéances : multi-échéances
- Génération automatique des règlements

- Impression de l'échéancier clients et fournisseurs avec filtre sur les modes de règlements
- Saisie des règlements : clients et fournisseurs
- Remise en banque avec édition du bordereau : multi-banques
- Nombreuses éditions : étiquettes clients, relevé de factures, relances, portefeuille des commandes clients, courriers et lettres types avec envoi par e-mail, billets à ordre, lettres-chèques...
- Gestion des écarts de règlements

### Gestion de la Relation Client

- Qualification des clients selon une grille de classification (16 statuts maximum)
- Création d'une action (appel téléphonique, rendez-vous, note, e-mail, courrier, vente)
- Rattachement des actions d'un client à une affaire
- Rappel automatique des rendez-vous et appels téléphoniques à honorer
- Statistiques de temps passé, chiffre d'affaires généré par affaire

### Importation-Exportation

- Génération de fichiers PDF avec envoi par e-mail depuis toutes les éditions et exportations aux formats EXCEL®, JPEG, TIFF, HTML, RTF
- Transfert en comptabilité des factures clients et fournisseurs, des règlements clients et fournisseurs au format texte : EBP, CEGID (Sisco et PGI), SAGE LIGNE 100, COALA, CCMX (Winner et AS400), CIEL, QUADRATUS, ISAGRI, AZUR, CADOR-DORAC, APISOFT, COTE OUEST, GESTIMUM.
- Importations et exportations paramétrables des fichiers articles, famille d'articles, clients et fournisseurs

### L'offre e-Commerce

**Oxatis**  
E-COMMERCE SOLUTIONS  
2 mois gratuits sans engagement.

**PayPal**  
1 mois de gratuité des commissions PayPal\*.

**Google**  
100€ de mots clés Google Adwords offerts\*.

**eBay.fr**  
Vos 25 premières mises en vente sur eBay offertes\*.

**Shopping.com**  
100€ de clics sur Shopping.com offerts\*.

\*Voir conditions générales sur [www.ebp.com](http://www.ebp.com)

#### Configurations Minimales Requieres\*:

- Processeur : P4 2 GHz ou équivalent
- Mémoire : 512 Mo (1 Go pour Windows Vista®)
- Ecran : résolution 1024x768 en 16 bits
- Espace disque libre : 500 Mo

#### Systèmes d'exploitation supportés\*:

- Windows XP® SP2
- Windows Vista® SP1\*\*

\*\*Windows Vista® version 32 bits  
Windows XP® et Vista® sont des logiciels dont vous devez faire l'acquisition préalablement à l'utilisation du logiciel.



\*exclusivement sur la Gestion Commerciale PRO v13